

AQUALEX – Key Account Manager Architekten (m/w/d)

Ihre Aufgaben

Als Key Account Manager für Bauprojekte (m/w/d) erweitern Sie unser Architektennetzwerk. Sie kontaktieren Architekten und Bauherren und setzen alles daran, sie vom Mehrwert unserer Produkte und Dienstleistungen zu überzeugen. Sie stellen ihnen direkt vor Ort unser High-End-Portfolio vor und beraten zu individuellen Anwendungen sowie Installationsmöglichkeiten. Arbeitsort: **Mehr als 60 % Reisetätigkeit in der Region rund um Düsseldorf, ansonsten Hybrid** – unser Düsseldorfer Office befindet sich gerade im Aufbau.

- **Netzwerkaufbau und -pflege:** Sie sind für den Erstkontakt und die Weiterentwicklung strategisch wichtiger Kundengruppen in den Bereichen Immobilien, Bauprojekte und Architektur verantwortlich.
- **Potenzialanalyse und Strategieentwicklung:** Sie entwickeln ein tiefes Verständnis für die Anforderungen Ihrer Geschäftskunden und deren Zielgruppen und setzen entsprechende Vertriebsstrategien und -maßnahmen um.
- **Lösungsorientierte Produktheratung:** Sie können jede Frage zu unserem Produktportfolio beantworten und finden immer die richtige Lösung für die individuellen Anforderungen Ihrer Kunden.
- **Angebotsmanagement:** Sie verhandeln Verträge mit einem hohen Einfluss auf die Geschäftsentwicklung in Deutschland.

Ihr Profil

- Sie lieben Networking und haben ein Herz für Interior und Design. Idealerweise waren Sie bereits in der Architektur- oder Interior-Welt beschäftigt.
- Sie haben eine kaufmännische Ausbildung oder eine Ausbildung in den Bereichen Immobilien, Architektur oder Produktdesign absolviert.
- Sie haben mehrere Jahre Erfahrung in der Betreuung strategisch wichtiger Kunden.
- Sie kennen sich mit CRM-Systemen aus und sind in der Lage entsprechende Anwendungen regelmäßig zu nutzen.
- Sie sprechen fließend Deutsch und haben gute Englischkenntnisse (Französisch oder Niederländisch sind von Vorteil, aber nicht zwingend erforderlich).
- Sie verfügen über Vertriebs- und Verhandlungsgeschick. Es fällt Ihnen leicht, Ihre Kunden für neue Trends zu begeistern, individuelle Angebote zu erstellen und dauerhafte Partnerschaften aufzubauen.
- Sie können selbstständig arbeiten und verfügen über ein gutes Zeitmanagement.
- Sie besitzen einen gültigen Führerschein (Klasse B).

Ihre Benefits

- **Wir sind alle AmigEAUs:** In Belgien arbeiten bereits mehr als 100 Amigeaus für eine gesunde Zukunft. Seit 15 Jahren bringen wir sauberes Trinkwasser in die Küchen, Büros, Schulen, öffentlichen Einrichtungen und Restaurants unserer Kunden. In Deutschland arbeiten Sie in einem kleinen Team und haben einen großen Einfluss auf die Geschäftsentwicklung. Unser Leitbild: *work hard, play hard.*
- **Equipment :** Alles, was Sie für Ihre Arbeit brauchen, z. B. ein Firmenfahrzeug.

- **Work-Life-Balance:** Keine Überstunden-Mentalität – unterwegs, im Büro und zuhause arbeiten.
- **Du oder Sie – Ihre Entscheidung:** Sie entscheiden, wie wir Sie ansprechen.
- **Urlaubstage:** 30 freie Tage, flexibel einsetzbar.
- **Regelmäßige Teamevents:** In Düsseldorf und an unserem Hauptsitz in Belgien.

<https://www.aqualex.com>