

AQUALEX – Vertriebsmitarbeiter im Innendienst (m/w/d)

Ihre Aufgaben

Als telefonischer Botschafter nehmen Sie eine Schlüsselposition im Unternehmen ein. Sie kontaktieren Unternehmen und setzen alles daran, sie vom Mehrwert unserer Produkte und Dienstleistungen zu überzeugen: dem kontinuierlichen Zugang zu sauberem Wasser durch unsere multifunktionalen Wasserspender und Wasserarmaturen. Arbeitsort: **Hybrid** – unser Düsseldorfer Office befindet sich gerade im Aufbau.

- **Akquise und Lead-Management:** Sie identifizieren potenzielle B2B-Kunden, qualifizieren Leads und vereinbaren Kundentermine für die Außendienstmitarbeiter Ihres Teams.
- **Kundenberatung:** Sie ermitteln die Bedürfnisse der Kunden, beantworten ihre Fragen und überzeugen sie vom Mehrwert unserer Leistungen für ihre jeweilige Situation.
- **Dokumentation und Reporting:** Um den Vertriebsprozess so effizient wie möglich zu gestalten, dokumentieren Sie alle gesammelten Lead-Informationen für das Vertriebs- und Marketingteam

Ihr Profil

- Erfahrungen als Sales Development Representative, Verkäufer, Call Agent oder Telemarketer sind von Vorteil.
- Sie sprechen fließend Deutsch (Englisch, Französisch oder Niederländisch sind von Vorteil, jedoch nicht erforderlich).
- Sie sind ein gewandter Redner, selbstsicher und schlagfertig.
- Sie haben Einfühlungsvermögen und bauen schnell Kontakte auf.
- Sie verfügen über eine gute Portion Durchsetzungsvermögen.
- Sie sind ein Teamplayer und können selbstständig arbeiten.

Ihre Benefits

Wir sind alle AmigEAUs: In Belgien arbeiten bereits mehr als 100 Amigeaus für eine gesunde Zukunft. Seit 15 Jahren bringen wir sauberes Trinkwasser in die Küchen, Büros, Schulen, öffentlichen Einrichtungen und Restaurants unserer Kunden. In Deutschland arbeiten Sie in einem kleinen Team und haben einen großen Einfluss auf die Geschäftsentwicklung. Unser Leitbild: *work hard, play hard.*

- **Equipment:** Alles, was Sie für Ihre Arbeit brauchen.
- **Work-Life-Balance:** Keine Überstunden-Mentalität – im Büro und 1 bis 2 Tage Homeoffice pro Woche.
- **Du oder Sie – Ihre Entscheidung:** Sie entscheiden, wie wir Sie ansprechen.
- **Urlaubstage:** 25 freie Tage, flexibel einsetzbar.
- **Regelmäßige Teamevents:** In Düsseldorf und an unserem Hauptsitz in Belgien.