

AQUALEX – Business Development Manager Nice

Ce que nous cherchons

AQUALEX s'implante dans de nouvelles régions, et recherche son futur BDM pour le secteur de Nice.

Tu vas à la rencontre de nouveaux potentiels clients, tu détermènes leurs besoins, et tu fais preuve de créativité pour trouver la meilleure solution afin de concrétiser le deal.

AQUALEX développe l'alternative écologique par excellence à l'eau en bouteille : des fontaines à eau et des robinets design multifonctionnels. Des appareils qui distribuent de l'eau micro-filtrée, de l'eau pétillante ou de l'eau chaude. Nos clients ? Nous intervenons chez les entreprises, les hôpitaux, les hôtels, les restaurants...

TON ROLE :

- Tu prospectes des potentiels clients bien qu'une équipe de SDR rempli ton agenda.
- Tu as des rendez-vous physiques ainsi qu'en visio.
- Tu ne laisses jamais un prospect sans solution : tu saisis rapidement son besoin, et tu arrives à lui fournir une solution sur-mesure.
- Tu gères la partie administrative : réalisation de devis, de contrats, et les relances.
- Tu n'hésites pas à participer à des événements liés à ton segment (salons, networking...)

Ton profil

Tu as la vente dans le sang : tu es un vrai compétiteur, sociable. Tu comprends la situation et les besoins des autres sans perdre les résultats de vue. Négociateur habile, tes arguments sont toujours pertinents et convaincants.

- Tu as une formation commerciale ou une expérience significative dans le commerce
- Tu es de nature organisée, et tu t'épanouies dans un environnement d'autonomie.
- Tu gardes le cap quoi qu'il arrive.
- Tu as une personnalité engagée et optimiste.
- Tu aimes surpasser haut la main les objectifs.

Tu rejoins une entreprise jeune, dynamique, en pleine croissance et motivée par l'innovation et le design. Une grande équipe d'*Amigau's* qui se dépasse autant au travail que dans la convivialité. Attends-toi à des activités de groupe mémorables et à une ambiance unique. Dès tes premiers pas, tu seras porté par une énergie positive et une mentalité résolument proactive.

- AQUALEX est une entreprise labellisée "Best Managed Company", nous t'offrons la possibilité d'apprendre et de grandir au sein d'une équipe expérimentée.
- Une formation approfondie et intensive, avec un coaching pour maîtriser rapidement tous les aspects du poste.
- Une organisation autonome et en home office quand tu ne te déplaces pas chez le client.
- Un produit innovant et écologique avec un fort potentiel de marché, parfaitement en phase avec l'époque actuelle.

- Un salaire fixe, des primes au résultat, un véhicule de fonction et carte essence.
- Contrat cadre avec une dizaine de jours de RTT.

NOTRE PROCESS :

Nous croyons en un processus de recrutement uniformisé, dans lequel tu peux non seulement mettre en avant ton parcours et ta motivation, tout en découvrant si notre entreprise correspond à ce que tu recherches. Tu trouveras ci-dessous les étapes de ta candidature. Cela te donnera déjà une idée des personnes que tu rencontreras.

1. Entretien téléphonique avec Céline, la recruteuse
2. Entretien visio avec Céline et / ou Sophie
3. Entretien physique avec Joffrey, Directeur Général France.

Nous sommes convaincus que la richesse d'une équipe réside dans sa diversité : toutes les candidatures sont les bienvenues et nous nous engageons à examiner chaque candidature avec bienveillance sans aucune distinction.

<https://www.aqualex.com>