

AQUALEX – Belgium | Business Development Manager

Fonction

Un collègue organise des rendez-vous avec les organisations, puis vous prenez le relais. Vous visitez les clients potentiels, déterminez ensemble leurs besoins, réfléchissez de manière créative à la meilleure solution possible et concluez le deal.

- Vous visitez des organisations dans différents secteurs (les rendez-vous sont fixés par un collègue).
- Vous posez des questions et sondez les besoins.
- Vous élaborez des propositions et les suivez de près.
- Vous guidez le client vers la meilleure solution possible pour ses besoins spécifiques.
- Vous entretenez la relation avec le client et visez également les ventes croisées de verres et de bouteilles personnalisés, par exemple.
- Vous participez à des événements et développez votre réseau.

AQUALEX compte une équipe spécialisée qui fixe les rendez-vous pour vous. Mais cela ne vous empêche pas de rester vigilant et d'identifier vous-même de nouvelles opportunités.

Profil

Vous êtes passionné par le domaine de la vente : vous êtes socialement motivé, vous avez une grande empathie pour les besoins et les situations des autres et vous êtes axés sur les résultats. Évidemment, vous aimez bavarder avec les gens et vous aimez réseauter. Vous êtes un battant, capable de bien vous organiser et de travailler de façon autonome. En tant que négociateur intelligent, vos arguments sont toujours bien préparés.

- Vous aimez le domaine de la vente
- Vous êtes détenteur d'un diplôme de bachelor ou de master.
- Vous avez déjà acquis une expérience dans la vente.

Offre

Vous rejoignez une entreprise jeune, dynamique et en pleine croissance, dynamique et motivée par l'innovation et le design. Un grand groupe d'« amigeau's » qui se donnent à fond, même lorsqu'il s'agit de s'amuser (préparez-vous à des activités d'équipe légendaires). Vous verrez : dès le début, vous serez stimulé par cette mentalité dynamique can do.

Sur quels avantages pouvez-vous encore compter ?

- Une formation extensive et approfondie. Une combinaison de formations, de coaching individuel et d'un mentor permanent qui vous assiste pendant les premiers mois et qui vous enseigne les tenants et aboutissants de votre emploi.
- Un bureau ultramoderne.
- Un produit innovant, écologique et à fort potentiel commercial qui correspond parfaitement à l'esprit du temps.
- Une voiture de société.

- Un salaire attractif avec un système de commissions intéressant, des avantages extra-légaux et une atmosphère de travail agréable et stimulante.

<https://www.aqualex.eu/>