

## AQUALEX – Sales Development Representative Key Accounts

Le téléphone, LinkedIn ou un e-mail : vous voyez des opportunités partout pour établir un lien personnel. Vous avez un esprit commercial et êtes orienté résultats ? Vous souhaitez travailler avec un produit durable prometteur dans l'une des entreprises à la croissance la plus rapide du pays ? Alors postulez dès maintenant pour le poste de Sales Development Representative Key Accounts.

Chez AQUALEX, nous visons un monde où tout le monde boit de l'eau du robinet : c'est tout simplement la manière la plus durable de consommer de l'eau. Pour cela, nous concevons et fabriquons des solutions de consommation innovantes et durables, à la fois esthétiques et offrant une eau plate et pétillante délicieusement rafraîchissante. Pensez à des robinets élégants et des refroidisseurs d'eau qui améliorent le confort des entreprises tout en réduisant leur empreinte écologique. Nous connaissons une forte croissance et recherchons un SDR énergique pour renforcer notre équipe. Prêt à lancer votre carrière dans les ventes et à faire la différence ?

En tant que Sales Development Representative Key Accounts chez AQUALEX, vous êtes le premier maillon de notre processus de vente outbound auprès des multinationales et des hôtels. Vous identifiez les entreprises, contactez les décideurs, analysez leurs besoins et les convainquez de la valeur ajoutée de nos solutions. Vous collaborez étroitement avec vos collègues du service commercial pour garantir que les clients potentiels passent de l'intérêt à l'action. Voici ce que vous ferez concrètement :

- En tant que membre de l'équipe Key Account, vous contribuez à des stratégies de prospection intelligentes pour développer notre pipeline de ventes par compte ou secteur.
- Vous recherchez des entreprises et identifiez les décideurs en utilisant des outils comme LinkedIn, des recherches en ligne et des événements de réseautage.
- Vous prenez contact de manière proactive par téléphone, e-mail et réseaux sociaux pour atteindre les bonnes personnes. Vous laissez une excellente première impression afin que votre interlocuteur perçoive immédiatement ce qui distingue AQUALEX. Vous écoutez leurs besoins et évaluez si nos solutions correspondent à leur situation.
- Vous travaillez également en étroite collaboration avec l'équipe marketing pour concevoir des campagnes marketing innovantes adaptées à votre public cible. Tout pour attirer des clients potentiels et engager des conversations.
- Vous planifiez des rendez-vous pour nos account managers et assurez une transmission fluide des prospects.

Vous aimez échanger avec les gens et savez comment instaurer la confiance, même lors d'un premier contact. Vous êtes résilient et voyez un "non" comme une opportunité pour progresser.

- Vous avez quelques années d'expérience en tant que SDR ou dans la vente.
- Vous êtes un excellent communicant : écouter, établir la confiance et convaincre sont vos super-pouvoirs.
- Vous êtes créatif, persévérant et doué pour repérer les opportunités commerciales.
- Vous êtes curieux et intéressé par les gens et les organisations.
- Vous êtes organisé et savez jongler entre différentes tâches.
- Une expérience dans les ventes ou sur Salesforce est un plus, mais pas indispensable.

Vous rejoignez une entreprise jeune, dynamique et en pleine croissance, débordante d'énergie et animée par

l'innovation et le design. Une équipe de collaborateurs enthousiastes qui s'engagent à 100 %, avec aussi une bonne dose de plaisir (préparez-vous à des activités d'équipe légendaires). Dès le début, vous serez porté par cette mentalité dynamique et positive.

Ce que nous offrons :

- AQUALEX est une Best Managed Company, offrant des opportunités d'apprentissage et de croissance dans une équipe expérimentée.
- Une formation et un coaching intensifs pour maîtriser rapidement les aspects de votre rôle.
- Un bon équilibre entre vie professionnelle et vie privée : pas de travail le soir ou le week-end, travail à temps partiel possible.
- Des bureaux modernes et à la pointe de la technologie.
- Un produit écologique et innovant, parfaitement en phase avec l'air du temps et avec un potentiel de marché élevé.
- Un salaire attractif, des avantages extra-légaux et une ambiance de travail stimulante et agréable.

<https://www.aqualex.com>