

AQUALEX – Team Lead SDR

Votre mission

Vous pilotez et faites grandir une équipe d'une vingtaine de SDR dédiée à la prospection téléphonique et à la prise de rendez-vous qualifiés pour les équipes Sales.

Votre rôle : structurer, inspirer et performer avec votre équipe

Vous prenez en main la stratégie de prospection, animez le **quotidien des** Outbound Sales et veillez à faire progresser chaque collaborateur tout en atteignant des objectifs ambitieux.

- Plus qu'un diplôme, c'est votre personnalité qui fera la différence.
- Vous disposez d'une expérience solide dans le management d'équipes **Outbound Sales**.
- Vous êtes un(e) leader naturel(le) : vous inspirez, fédérez et donnez envie de vous suivre.
- Vous aimez faire briller les autres et célébrer les réussites collectives autant qu'individuelles.
- Vous êtes analytique, à l'aise avec les chiffres et les outils de suivi.
- Vous avez une culture du résultat, du test, de l'ajustement et de l'amélioration continue.
- Vous appréciez les produits haut de gamme, à la fois esthétiques, techniques et innovants.
- Vous êtes prêt(e) à prendre part à une aventure ambitieuse et à écrire la suite d'un développement prometteur.
- Vous maîtrisez les outils de scraping les plus utilisés sur le marché

Vous définissez et portez la vision stratégique

Vous accompagnez chaque talent vers l'excellence

Vous animez et fédérez votre équipe

Vous innovez et testez de nouvelles approches

Vous pilotez la performance avec précision

Vous participez activement au recrutement

Vous avez envie, vous êtes engagés

Vous rejoignez une entreprise jeune, dynamique et en pleine croissance, dynamique et motivée par l'innovation et le design. Un grand groupe d'« amigeau's » qui se donne à fond, même lorsqu'il s'agit de s'amuser (préparez-vous à des activités d'équipe légendaires). Vous verrez : dès le début, vous serez stimulé par cette mentalité dynamique can do.

Sur quels avantages pouvez-vous encore compter ?

- Une formation et un coaching extensifs et intensifs afin que vous appreniez les tenants et aboutissants du métier en un rien de temps.
- Un bon équilibre entre vie professionnelle et vie privée : pas de travail de week-end ou de soir, le travail à temps partiel est négociable.

- Un bureau ultramoderne.
- Un produit innovant, écologique et à fort potentiel commercial qui correspond parfaitement à l'esprit du temps.
- Un salaire attractif, des avantages extra-légaux et des horaires de travail intéressants.

<https://www.aqualex.com>