

AQUALEX – Sales Development Representative Key Accounts

Bij AQUALEX streven we naar een wereld waar iedereen kraanwater drinkt; het is nu eenmaal de meest duurzame manier om water te drinken. Hiervoor ontwerpen en maken we innovatieve en duurzame drinkoplossingen die esthetisch prachtig zijn én heerlijk verfrissend plat en spuitwater bieden. Denk aan stijlvolle kranen en waterkoelers waarmee bedrijven hun comfort verhogen én hun ecologische voetafdruk verkleinen. We groeien hard, en daarom zoeken we een energieke SDR om ons team te versterken. Klaar om je salescarrière te starten en impact te maken?

Jij bent een commercieel strateeg.

Als Sales Development Representative Key Accounts bij AQUALEX ben jij de eerste schakel in ons outbound verkoopproces richting multinationals en hotels. Jij brengt bedrijven in kaart, legt contact met beslissingsnemers, polst naar hun noden en overtuigt hen van de meerwaarde van onze oplossingen. Je werkt nauw samen met je collega's van sales om ervoor te zorgen dat potentiële klanten van interesse naar actie overgaan.

Hier is wat je specifiek zal doen:

Je doet research, analyseert en belt met impact. Je legt afspraken vast met beslissingsnemers in grotere organisaties, architectenbureaus en publieke instellingen.

- Je onderzoekt bedrijven en brengt in kaart wie de beslissingen neemt. Dit doe je door gebruik te maken van tools zoals LinkedIn, online research en deelname aan netwerkevenementen.
- Je neemt proactief contact op via telefoon, e-mail en sociale media om de juiste mensen te bereiken. Je zorgt voor een fantastische eerste indruk zodat mensen direct ervaren wat AQUALEX onderscheidt. Je luistert naar hun behoeften en kijkt of onze oplossingen een goede match zijn voor hun situatie.
- Je plant afspraken in voor onze accountmanagers en zorgt voor een vlotte overdracht naar hen.

Jouw profiel:

Je vindt het leuk om met mensen te praten en weet hoe je vertrouwen kunt opbouwen, zelfs in een eerste gesprek. Je bent veerkrachtig en ziet een "nee" als een kans om sterker te worden.

- Je hebt enkele jaren ervaring als SDR of verkoop.
- Je hebt een sterk communicatief talent: luisteren, vertrouwen opbouwen en overtuigen zijn jouw superkrachten.
- Je bent je creatief en zet door, en je bent goed in het herkennen van zakelijke kansen.
- Je bent leergierig en geïnteresseerd in mensen en organisaties
- Je werkt georganiseerd en kan makkelijk schakelen tussen verschillende taken.
- Je beheerst Nederlands vloeiend. Frans of Engels is een pluspunt.
- Heb je ervaring met sales of Salesforce? Mooi meegenomen, maar geen vereiste.

Wat bieden we jou?

Je komt terecht in een jong, vitaal en snelgroeiend bedrijf, bruisend van energie en gedreven door innovatie en design. Een toffe bende hardwerkende amigeau's die er 100% voor gaat, ook wat plezier maken betreft (bereid je al voor op legendarische teamactiviteiten). Je zal zien: van bij de start word je vooruitgestuwd door die dynamische

can-do-mentaliteit.

Waar mag je nog op rekenen?

- AQUALEX is een Best Managed Company, we bieden jou kans om te leren en te groeien in een ervaren team.
- Een uitgebreide, intense opleiding en coaching zodat je in sneltempo de ins en outs van de job - aanleert.
- Een mooie work-life-balans: geen weekend- of avondwerk, deeltijds werken is bespreekbaar.
- Een modern state-of-the-art kantoor.
- Een innovatief, ecologisch product met veel marktpotentieel dat volledig matcht met de huidige tijdsgeest.
- Een aantrekkelijk loon, extralegale voordelen en een toffe, stimulerende werksfeer.
- Coaching en strategische begeleiding.
- Bonussen en doorgroeimogelijkheden.
- Een sterk merk dat vertrouwen wekt.

<https://www.aqualex.com>